



Exportrådets Småföretagsguide

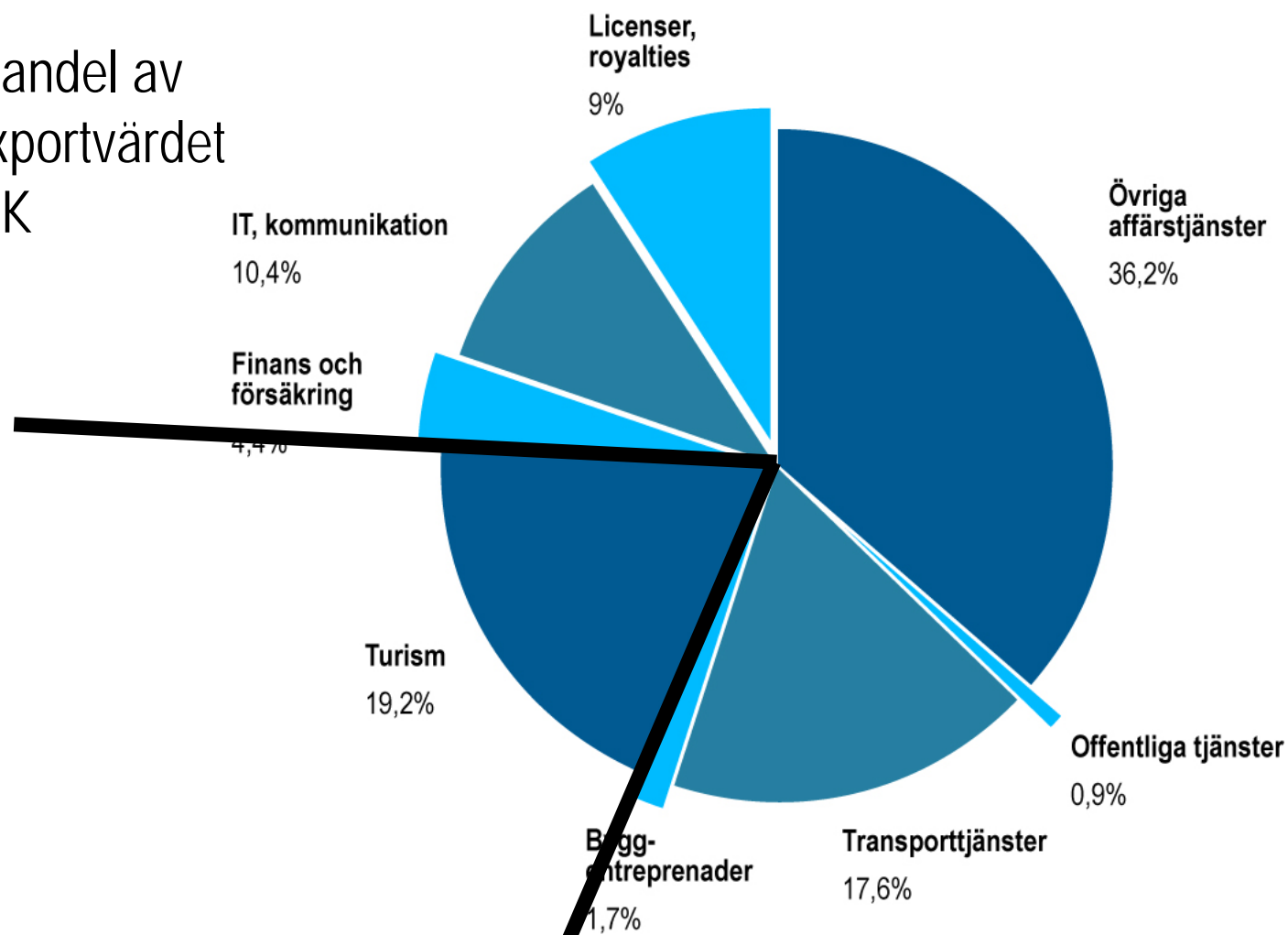
"Steps to export™"

Ett verktyg för förberedelse och utveckling av
turistföretag som vill internationalisera



Tjänsteexporten 2007

Procentuell andel av
det totala exportvärdet
421 mdr SEK



Källa: Sveriges Riksbank

Copyright © 2008 Sveriges Exportråd

2



Nationellt

Årsbokslut för Svensk turistnäring 2007

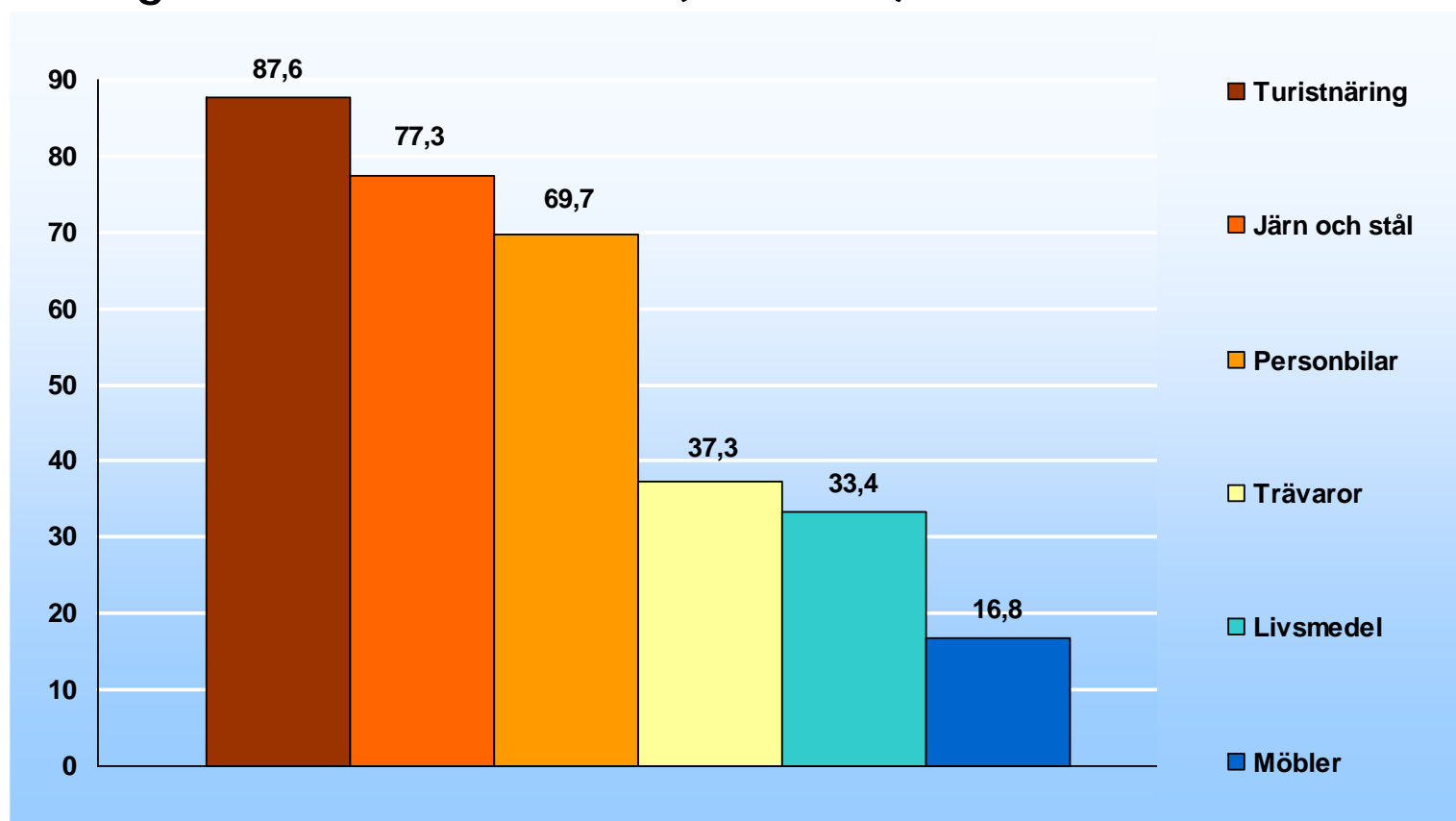
- 236 miljarder kronor i omsättning, +4,4%*
- 160 249 sysselsatta (årsverken), +7,9%*
- 87,6 miljarder i exportintäkter, +12,1%*
- 2,8% Turistnäringens andel av Sveriges totala BNP

* = jämförelse med 2006 i löpande priser



Nationellt

Turistnäringens exportvärde och exportvärden för några viktiga varuområden 2007 (Mrd SEK)



Källa: Nutek & SCB/Nationalräkenskaperna

Copyright © 2008 Sveriges Exportråd

4

[Exportstegen](#)

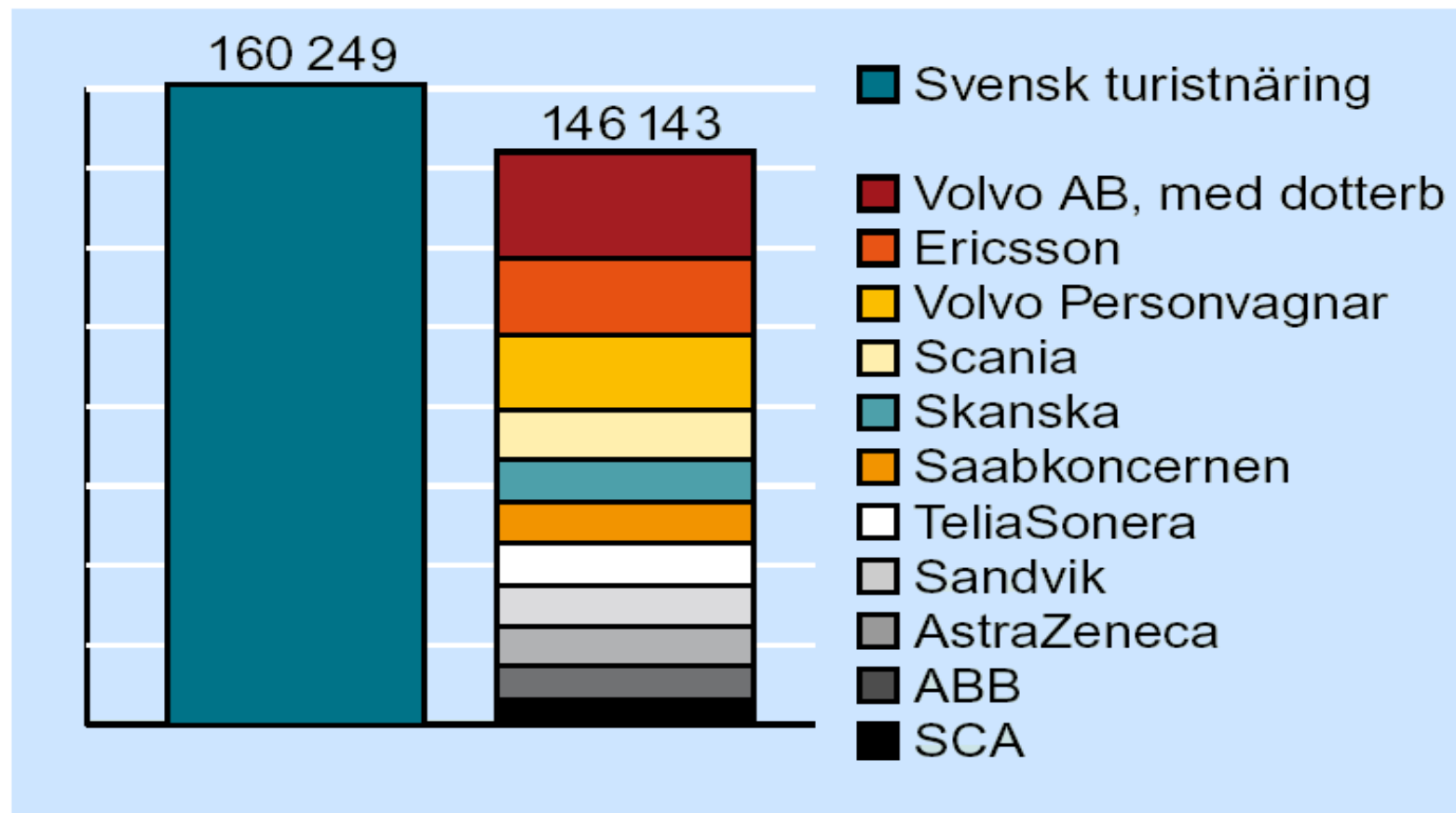
[Nuläge](#) - [Varför](#) - [Vad](#) - [Vem](#) - [Vart](#) - [Hur](#) - [När](#) - [Affärsplan](#)

[Bilagor](#)



Nationellt

Fler anställda i turistnäringen än i många storföretag i Sverige tillsammans 2007



Källa: Nutek/SCB och respektive bolag

Copyright © 2008 Sveriges Exportråd

5

[Exportstegen](#)

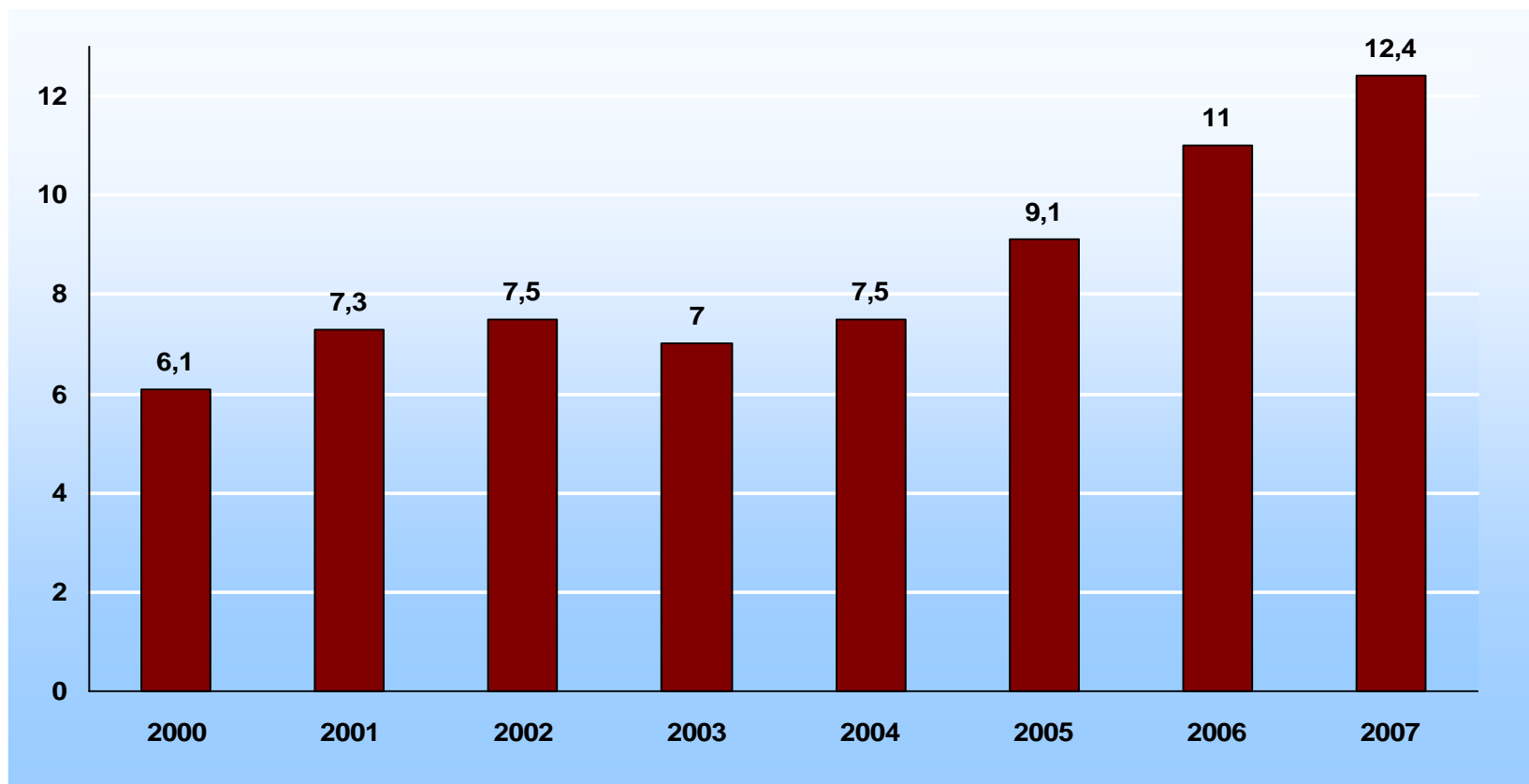
[Nuläge](#) - [Varför](#) - [Vad](#) - [Vem](#) - [Vart](#) - [Hur](#) - [När](#) - [Affärsplan](#)

[Bilagor](#)



Nationellt

Momsintäkter av utländska besökares konsumtion i Sverige (löpande priser i miljarder kronor)



Källa: Nutek & SCB/Nationalräkenskaperna

Copyright © 2008 Sveriges Exportråd

6

[Exportstegen](#)

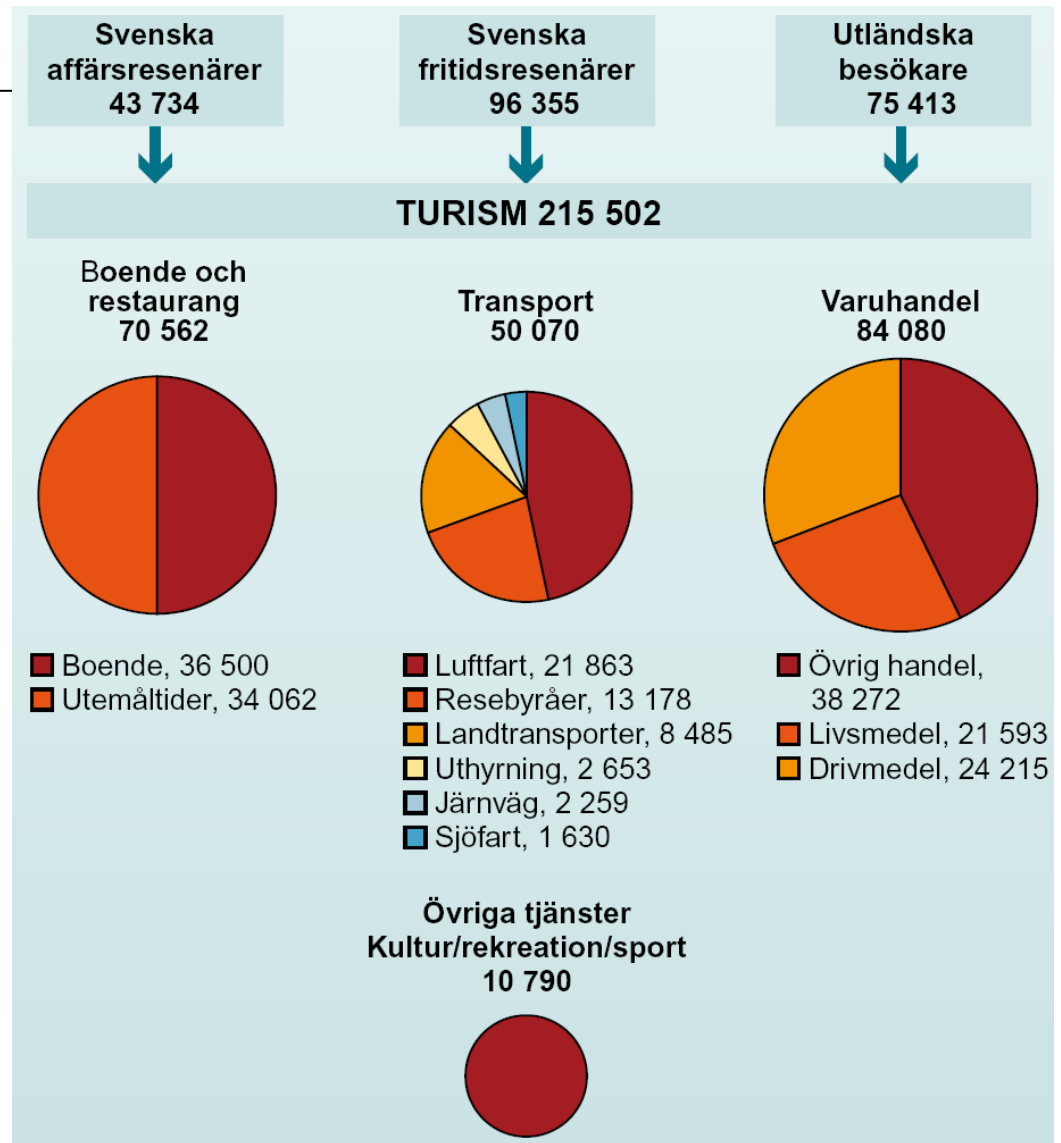
[Nuläge](#) - [Varför](#) - [Vad](#) - [Vem](#) - [Vart](#) - [Hur](#) - [När](#) - [Affärsplan](#)

[Bilagor](#)



Nationellt

Turistkonsumtion i Sverige 2005



Källa: Nutek & SCB/Nationalräkenskaperna

Copyright © 2008 Sveriges Exportråd

7

[Exportstegen](#)

[Nuläge](#) - [Varför](#) - [Vad](#) - [Vem](#) - [Vart](#) - [Hur](#) - [När](#) - [Affärsplan](#)

[Bilagor](#)



Exportrådets regionala exportrådgivare gör det enklare för småföretag att växa internationellt

VAD? Kostnadsfri rådgivning och kompetensutveckling

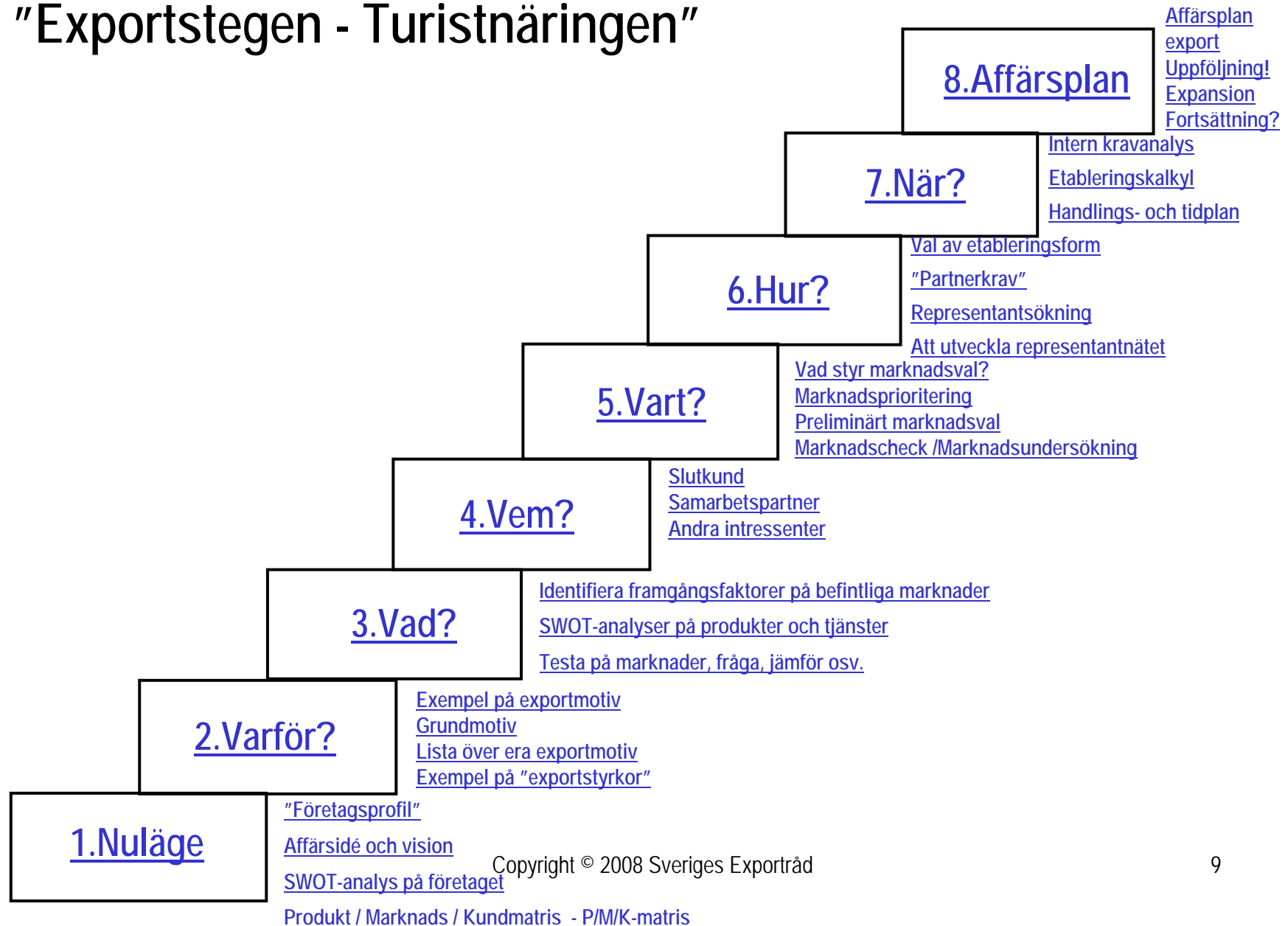
VEM? Företag med max 50 anställda och max 10 miljoner Euro i omsättning

HUR? Process- och kvalitetssäkringsverktyget "Steps to export"

Exportrådgivarens arbete är förberedande och inrymmer inte "skarpa" aktiviteter, såsom att besöka eller ringa kund på utvald marknad. Denna typ av arbete utförs av företaget själv alternativt mot uppdrag av Exportrådets konsulter på utvald marknad.



"Exportstegen - Turistnäringen"





Exportstegen - Turistnäringen

"Steps to export™"

Ett verktyg för förberedelse och utveckling av
turistföretag som vill internationalisera

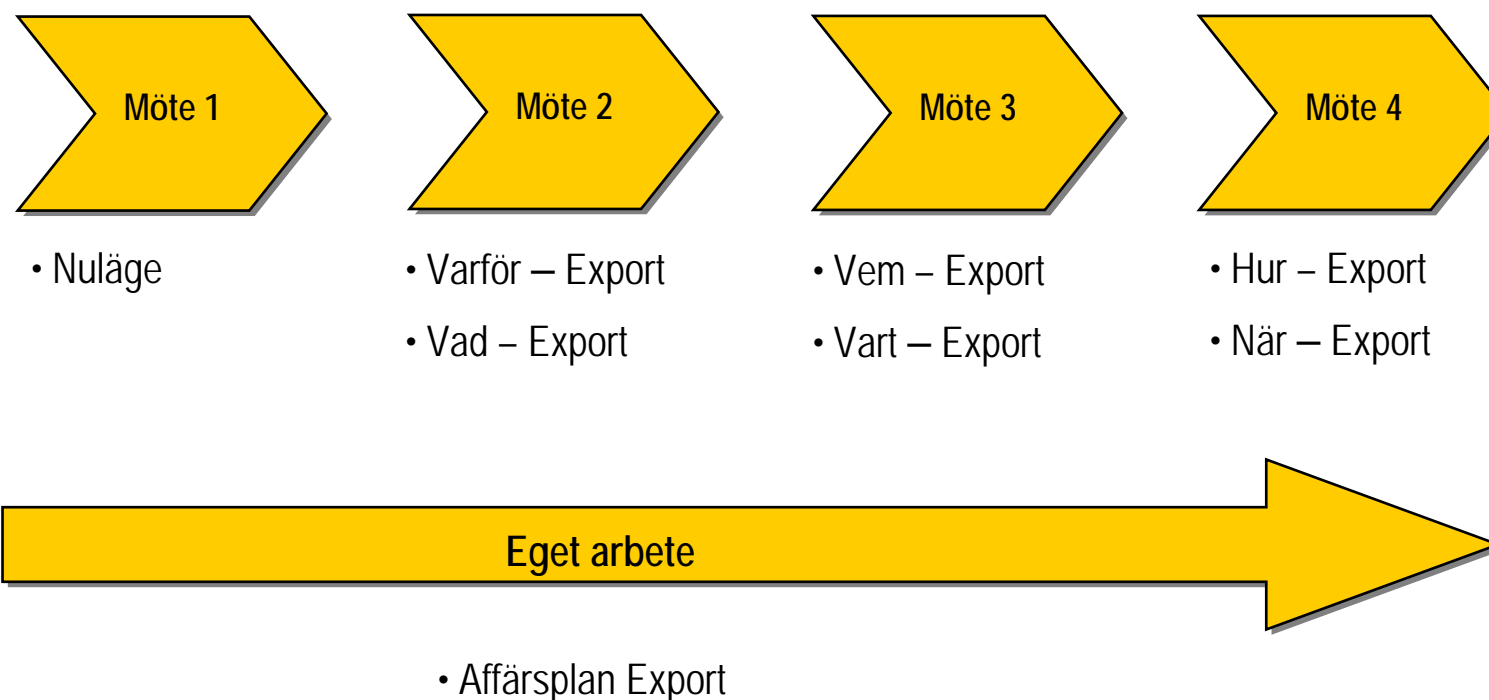
Mål:

- Öka kunskapen om hur man praktiskt driver en satsning mot utländska kunder
- Ge metod för "Hjälp till självhjälp"
- Visa på användbara verktyg
- Ge företaget tillgång till nyttiga nätverk
- Skapa en struktur för företagets internationella verksamhet
- Ta fram beslutsunderlag till "Affärsplan för internationalisering"



Hjälp till självhjälp

- så kan vi stödja ditt företag i din internationella affärsutveckling





Att vara exportmogen handlar mycket om kunskap

